

# BREVET DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR

## SESSION 2011

### ÉPREUVE DE LANGUE VIVANTE

#### **GROUPE 1**

#### **RUSSE**

**Durée : 2 heures**

SPÉCIALITÉS	Dictionnaire autorisé	Coefficients
Assurance	Bilingue	1
Banque	Bilingue	1
Communication	Unilingue	2
Management des unités commerciales	Bilingue	1,5
Professions immobilières	Bilingue	1
Notariat	Bilingue	1

**L'usage de la calculatrice est interdit.**

Dès que le sujet vous est remis, assurez-vous qu'il est complet.

Le sujet se compose de 4 pages, numérotées 1/4 à 4/4.

## TEXTE

### **Виноделы Франции собираются выпускать массовый продукт под единым брендом**

Виноделие Франции сегодня находится не в лучшем положении - снижается потребление вина как в стране, так и на мировом рынке. Французскую продукцию среднего и низкого ценовых сегментов активно теснят вина Нового Света.

В этой ситуации французские виноделы решили конкурировать с чилийскими, австралийскими и американскими коллегами с помощью их же методов. В 2009 году во Франции образовалась группа Anivin de France. Задача новой организации - создать категорию вина под единым брендом Vins de France (Вина Франции) и активно продвигать её за рубежом. Новое, стандартизированное французское вино будет рассчитано на нижний и среднеченевой рыночный сегмент, целевая аудитория - молодое поколение Европы. Напиток будет подразделяться по сортам винограда (Шардоне, Пино Нуар или Каберне Совиньон), а не по месту происхождения продукта. Во Франции существует 466 официальных аппеласьонов, сотни "шато", названий виноделов и vins de pays - в многообразии этикеток сложно ориентироваться.

"Подбор вин таким образом обеспечит постоянство качества, которое сохранит лояльность потребителей, предлагая им вино одного вкуса с 1 января по 31 декабря, - объясняет директор Anivin Валери Пажотен. - Это то же, что происходит с потребительскими брендами, такими, как Coca-Cola".

С точки зрения брендинга проект получил положительную оценку российских экспертов. Президент брендингового агентства Depot WPF Алексей Андреев так объясняет его алгоритм: «Рынки повсеместно наполнились дешёвым и качественным вином из Америки, Африки и Австралии. Дёшево и качественно - здесь ключевые понятия. Истинных ценителей высочайшего качества элитных французских вин не много. Маркетинг же опирается на мнение большинства. А широкие массы потребителей во всем мире требуют недорогое вина, с гарантированным средним качеством». В Depot WPF уверены, что новый массовый продукт будет востребован. К тому же бренд всё равно сохранит французские атрибуты - для нетребовательного масс-маркета этого вполне достаточно. «Основной потребитель - молодежь с антиглобалистскими настроениями. А она не любит, когда всё "под одну гребенку". Пусть незначительно, но французское вино должно отличаться внешне и в коммуникациях от чилийского и австралийского, - объясняет позиционирование Алексей Андреев.

По мнению руководителя ЦИФРРА Вадима Дробиза, проект носит вынужденный характер и его риски высоки. «Франция проиграла рынок массовых вин винам других стран Нового и Старого Света. Не думаю, что будет положительный

BTS TERTIAIRES ET NOTARIAT	LVE1 RUS	Session 2011 Page : 2/4
Russe –		

эффект, - комментирует Вадим Дробиз. - Ниша уже занята, а рынок вина в мире не растёт. Главный риск в том, что надежд на хорошие продажи этого вина нет". Теоретически эта продукция будет предложена по цене около 200-250 рублей - в этой категории есть все вина мира, а преимущества, по мнению эксперта ЦИФРРА, у новых французских вин нет никаких.

Ольга Долгова, 08.07.2010, Финансовые Известия

BTS TERTIAIRES ET NOTARIAT	Session 2011
Russe --	LVE1 RUS Page : 3/4

## **TRAVAIL À FAIRE**

### **I. Compréhension (10 points)**

1. Traduire le passage depuis «В этой ситуации французские виноделы...» jusqu'à « ... а не по месту происхождения продукта.»
  
2. Répondre à la question :  
Какие сильные и слабые стороны нового бренда отмечают российские эксперты?

### **II. Expression (10 points)**

Написать коммерческое письмо от имени **Anivin de France** российскому продавцу вин.

BTS TERTIAIRES ET NOTARIAT		Session 2011
Russe –	LVE1 RUS	Page : 4/4